

COORDINAMENTO INGEGNERI E TECNICI



L'inflazione ha raggiunto livelli che non si vedevano da almeno trent'anni. Gran parte delle generazioni oggi al lavoro, e anche numerosi delegati sindacali in carica, non hanno dovuto direttamente confrontarsi con questo fenomeno economico, che erode mese dopo mese il potere d'acquisto dei salari. Il modello contrattuale, che risale come impianto al 1993, mostra tutti i suoi limiti soprattutto in una fase come questa. Non è più rinviabile una riflessione seria su questo aspetto.

L'inflazione non è un gioco a somma zero: qualcuno vince (tipicamente le imprese) e qualcuno perde, spesso purtroppo i lavoratori, soprattutto se non reagiscono e non si difendono. Nel mese di luglio segnali interessanti arrivano da alcune iniziative di rivendicazione nel settore metalmeccanico contro la scelta aziendale di assorbire nei superminimi individuali gli aumenti contrattuali, quindi di fatto annullandoli.

Più in generale possiamo rilevare che i salari sono fermi da tempo mentre i profitti sono cresciuti. Anche oggi l'inflazione da profitti costituisce un elemento che agisce da ulteriore moltiplicatore di questa disparità.

Conoscere come è cambiato negli anni il sistema di indicizzazione dei salari, approfondire i vari accordi che si sono succeduti e analizzare come si determinano certi indici, ad esempio l'IPCA depurato, sono indispensabili punti di partenza per affrontare con più strumenti la ripresa delle vertenze. La presentazione che proponiamo costituisce un utile strumento in questo senso.

Ne discutiamo con Matteo Gaddi e Nadia Garbellini tra gli autori del libro.

PRESENTAZIONE DEL LIBRO

L'INFLAZIONE

Falsi miti e
conflitto distributivo

L'INFLAZIONE
Falsi miti e conflitto distributivo



Giacomo Cucignatto, Lorenzo Esposito, Demosthenes Floros
Matteo Gaddi, Nadia Garbellini, Joseph Halevi, Roberto Lampa
Gianmarco Oro, Stan De Splegeleere

Martedì 26 Settembre - ore 21

**Casa delle Associazioni e del Volontariato
Via Miramare 9 - MM1 Sesto Marelli**

Per contatti: coordinamento.ingtec@gmail.com - Sito: <https://ing-tec.it>